



WALIDACJA KWALIFIKACJI HANDLOWYCH

PROGRAM WG.
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU
KWALIFIKACJI



Francusko-Polska Izba Gospodarcza



WALIDACJA KWALIFIKACJI HANDLOWYCH

FRANCUSKO-POLSKA IZBA
GOSPODARCZA CCIFP

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE FRANCE POLOGNE

Potwierdź państwowym dyplomem swoje
doświadczenie zawodowe!

Walidacja kwalifikacji handlowych to uzyskanie formalnego potwierdzenia
posiadania umiejętności w obszarze sprzedaży i handlu.

SPRZEDAWCA - PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY - HANDLOWIEC

PROFES



DLACZEGO WARTO?

NAJWAŻNIEJSZE KORZYŚCI DLA UCZESTNIKA

- Formalne potwierdzenie przygotowania do wykonywania danego zawodu w ramach systemu obowiązującego w całej UE;
- Uzyskanie certyfikatu - dokumentu honorowanego w całej UE;
- Uzyskanie informacji o ew. obszarach do rozwoju;
- Poprawa swojej pozycji na rynku pracy poprzez oficjalne potwierdzenie kwalifikacji.

KORZYŚCI DLA PRACODAWCY

- Wykorzystanie gotowego i ujednoliconego systemu oceny kwalifikacji;
- Zweryfikowanie kwalifikacji kandydata lub pracownika;
- Określenie kierunków rozwoju (bez potrzeby przeprowadzania osobnego AC);
- Zaoferowanie pracownikowi możliwości zdobycia certyfikatu zgodnego z wymaganiami Europejskiej Ramy Kwalifikacji – jednolitego systemu oceny kwalifikacji w UE



SPRZEDAWCA

OBSŁUGA KLIENTA I SPRZEDAŻ W PUNKCIE HANDLOWYM

CCIFP zapewnia wsparcie osobom zainteresowanym uzyskaniem kwalifikacji rynkowej w zakresie identyfikowania efektów uczenia się. Dopuszczamy możliwość zaliczenia jednego z zestawów efektów uczenia się zgodnego z Zintegrowanym Systemem Kwalifikacji .

Walidacja online

czas: 3 h

✓ **900 zł / os.**

12 osób

Walidacja stacjonarnie

czas: 3 h

✓ **1060 zł / os.**

plus koszty zakwaterowania trenerów,
catering i wynajmu sali

od 12 do 16 osób

CERTYFIKACJA SKŁADA SIĘ Z TRZECH AKTYWNOŚCI:

- ✓ **test wiedzy** - ten test nie może przekroczyć 1/3 długości całego egzaminu.
- ✓ **scenki** - kandydat będzie odgrywał scenki na podstawie przekazanych konkretnych opisów sytuacji „zawodowych”, dzięki którym zostaną zweryfikowane umiejętności w trakcie wykonywania określonych zadań imitujących realne sytuacje.
- ✓ **rozmowa** - podczas rozmowy każdy uczestnik ma zadawane pytania dotyczące kompetencji sprzedażowych, za które otrzymuje punkty, które wpływają na ogólny wynik walidacji.



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

AKTYWNE PROWADZENIE SPRZEDAŻY SKIEROWANEJ DO KLIENTÓW BIZNESOWYCH

CCIFP zapewnia wsparcie osobom zainteresowanym uzyskaniem kwalifikacji rynkowej w zakresie identyfikowania efektów uczenia się. Dopuszczamy możliwość zaliczenia jednego z zestawów efektów uczenia się zgodnego z Zintegrowanym Systemem Kwalifikacji.

Walidacja online

czas: 4 h

✓ **1100 zł / os.**

12 osób

Walidacja stacjonarnie

czas: 4 h

✓ **1301 zł / os.**

plus koszty zakwaterowania trenerów,
catering i wynajmu sali

od 12 do 16 osób

CERTYFIKACJA SKŁADA SIĘ Z AKTYWNOŚCI:

- ✓ **test wiedzy** - ten test nie może przekroczyć 1/3 długości całego egzaminu.
- ✓ **scenki** - kandydat będzie odgrywał **scenki** na podstawie przekazanych konkretnych opisów sytuacji „zawodowych”, dzięki którym zostaną zweryfikowane umiejętności w trakcie wykonywania określonych zadań imitujących realne sytuacje.
- ✓ **rozmowa** - podczas rozmowy każdy uczestnik ma zadawane pytania dotyczące kompetencji sprzedażowych, za które otrzymuje punkty, które wpływają na ogólny wynik walidacji.



HANDLOWIEC

TWORZENIE OFERTY, PLANOWANIE I PROWADZENIE SPRZEDAŻY SKIEROWANEJ DO KLIENTÓW BIZNESOWYCH

CCIFP zapewnia wsparcie osobom zainteresowanym uzyskaniem kwalifikacji rynkowej w zakresie identyfikowania efektów uczenia się. Dopuszczamy możliwość zaliczenia jednego z zestawów efektów uczenia się zgodnego z Zintegrowanym Systemem Kwalifikacji.

Walidacja online

czas: 5 h

✓ **1300 zł / os.**

12 osób

Walidacja stacjonarnie

czas: 5 h

✓ **1545 zł / os.**

plus koszty zakwaterowania trenerów,
catering i wynajmu sali

od 12 do 16 osób

CERTYFIKACJA SKŁADA SIĘ Z AKTYWNOŚCI:

- ✓ test wiedzy - ten test nie może przekroczyć 1/3 długości całego egzaminu.
- ✓ scenki - kandydat będzie odgrywał scenki na podstawie przekazanych konkretnych opisów sytuacji „zawodowych”, dzięki którym zostaną zweryfikowane umiejętności w trakcie wykonywania określonych zadań imitujących realne sytuacje.
- ✓ rozmowa - podczas rozmowy każdy uczestnik ma zadawane pytania dotyczące kompetencji sprzedażowych, za które otrzymuje punkty, które wpływają na ogólny wynik walidacji.





SZKOLENIA ZGODNE Z ZSK

CCIFP oprócz tego, że jest Instytucją Certyfikującą organizuje również **szkolenia** zgodne z opisem wszystkich trzech kwalifikacji.

DOWIEDZ SIĘ WIĘCEJ:

www.ccifp.pl/szkolenia

KONTAKT

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE FRANCE
POLOGNE**

Karolina Modrykamień-Krzyżanowska

Tel.: +48 506 166 736

E-mail: karolina.modrykamien@ccifp.pl

HANDLOWIEC

Tworzenia oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych.

Zawód handlowca wymaga samodzielności, aby realizować wieloetapowe procesy sprzedażowe w relacji z Klientami Biznesowymi.

Pomożemy zwiększyć skuteczność



**SZKOLENIE DLA
HANDLOWCÓW**

PROGRAM WG.
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE
POLOGNE
Profes

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych.

Celem szkolenia jest doskonalenie umiejętności handlowych u osób, które chcą podnieść swoje kwalifikacje (planowanie sprzedaży, ofertowanie, monitoring wyników) w zawodzie.



**SZKOLENIE DLA
PRZEDSTAWICIELI
HANDLOWYCH**

PROGRAM WG.
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE
POLOGNE
Profes

SPRZEDAWCA

POZIOM ZAAWANSOWANY

Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym.

Celem szkolenia jest zdobycie umiejętności w zawodzie doradcy klienta i kwalifikacji sprzedażowych.



**SZKOLENIE DLA
SPRZEDAWCÓW**

ZAAWANSOWANY

PROGRAM WG.
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE
POLOGNE
Profes

SPRZEDAWCA

POZIOM POCZĄTKUJĄCY

Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym.

Celem szkolenia jest doskonalenie umiejętności sprzedażowych w zawodzie doradcy klienta.



**SZKOLENIE DLA
SPRZEDAWCÓW**

POCZĄTKUJĄCY

PROGRAM WG.
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE
POLOGNE
Profes